



OOGASHOUKAI Co.,Ltd.



株式会社大賀商会 本社社屋

- 本社所在地：広島県広島市中区舟入南1-12-1
- 事業概要：生産財メーカー様の製造工場への機械部品・設備販売及び設置工事業
- 常時使用する従業員：41名
（2024年9月時点）
- 現在の売上高：57.3億円
（2024年9月期）
- 法人番号：7240001005926
- Web：http://www.oogashoukai.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
別所徹昭

「次世代にクリーンな世界を—Cleaner world for the Next—」

創業から110年以上にわたり、ものづくりの現場を支える機械専門商社として数多くの生産活動に関わり、広島の産業を支えてまいりました。「環境への配慮」という新たな価値を加えた提案により、循環型社会の実現に貢献し、よりよい環境と豊かな社会を、次の世代に手渡すことができる企業へと成長をしていきたいと考えております。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年の売上高達成に向け、機械部品・設備販売事業に加えて、設備の設置・施工事業の成長と共に年率7～10%程度の成長を目指す。



課題

- ①優秀な人材の採用・育成
事業の運営・拡大のため、優秀な人材の採用を安定的に行っていく必要がある。そのために適切な人材配置や研修による教育を継続的に行っている。また、年間を通じて全国各地で新卒採用・中途採用による採用活動も行う。
- ②資金調達と財務や基盤強化
M&Aによる事業の拡大や、拠点の拡張において開設にかかる工事費用等の設備資金を必要な時に必要な金額を調達できることが重要となる。安定した財務基盤の確保と取引金融機関との関係性強化を行っている。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

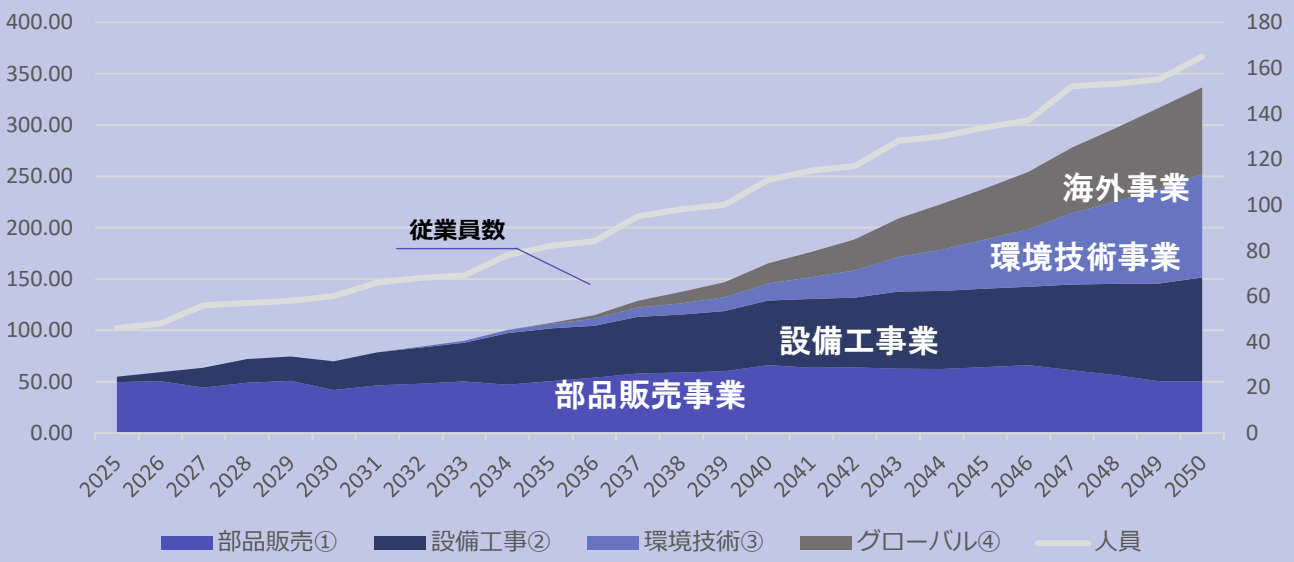
- ・顧客データ管理とAIによるマーケティングの強化で新規案件、新規顧客の拡大
- ・機械部品販売事業、設備工事業の事業を成長軌道に乗せ、環境技術事業、海外事業により、グローバル展開を実現する
- ・建設・機械設備・電気工事のそれぞれの事業化でシナジー効果を生み出す
- ・メーカー機能をもち、完成品・装置提供を確立する

実施体制

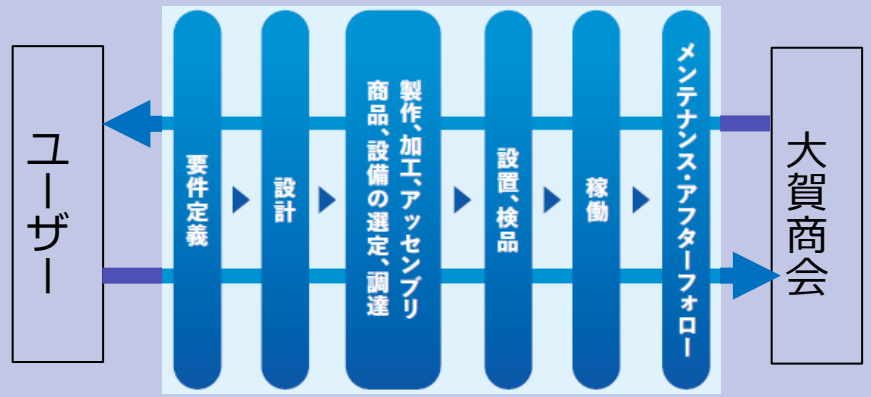
- ・新たな拠点の出店により、新事業の確立、拡大を加速させる
- ・既存事業と新事業のマーケットを持つことで、事業間のシナジーを発揮して既存事業の活性化も狙う
- ・管理部門では、情報システム部、人事部、財務部の新規設置
- ・技術部門や現場監督ができる工事部門の新規設置

売上高100億円企業に向けたストーリー

- 売上高100億円に向けて4つのフェーズで成長を目指します。
- PHASE①：機械部品販売の専門家集団へ
創業以来培った経験と知識を武器に、機械部品のプロフェッショナル集団として産業を支える。
- PHASE②：工場設備販売事業の確立へ
部品を超えて設備へ。現場全体を支えるトータルパートナーへ。
（2034年：設備販売工事業で50億円を到達）
- PHASE③：環境技術で世界を救う集団へ
空気と水を守り、地球を救う環境技術の商社へ
（2045年：環境技術事業で47億円を到達）
- PHASE④：首都圏、世界への進出へ
広島から全国へ、そして世界へ。
環境技術の総合ソリューション企業として、新しい舞台で挑戦を続ける。



ワンストップサービスの実現を目指す



大賀ホールディングス

